

Abilità di argomentare in modo chiaro e coerente, e di conciliare diverse opinioni per raggiungere un accordo che soddisfi tutte le parti in maniera assertiva.

- Preparare un piano di negoziazione e una strategia espositiva
- Stabilire un'atmosfera positiva e costruttiva al tavolo di negoziazione
- Essere aperti e flessibili ai nuovi contenuti dell'atto comunicativo ed eventualmente modificare la propria posizione in maniera costruttiva