LNKN-2 - Linkedin Social Selling - fai decollare le tue vendite! (2° livello)

Linkedin - Linkedin - Content Strategy

Durata:	Lingue:	Certificazione:
1 Giorno	**Italiano**	**-**

Descrizione del corso

Vendere al tempo di Internet sembra essere una sfida che hanno compreso in pochi. I vecchi metodi delle telefonate a freddo, dei messaggi spam e del marketing automatico a tutti i costi, sono riusciti a sfinire i clienti e a creare una pessima reputazione a chi vende. Questo programma è pensato per mettere d'accordo marketing e vendite.

Programma

Durante questo corso:

- Imparerai i pilastri fondamentali del Social Selling per aumentare le vendite ed espandere la tua rete di contatti;
- A creare l'identikit perfetto del tuo cliente ideale;
- Pianificare e realizzare campagne di acquisizione clienti basate su dati reali;
- A capire Sales Navigator per creare connessioni con i contatti che contano;
- A seguire i tuoi lead e a creare un sistema di interazioni efficaci e di valore;
- A costruire relazioni forti basate sulla fiducia;
- A capire il ruolo dell'advertising per la lead generation;
- A misurare i risultati delle tue azioni.

Il corso ha una formula teorico ed esperienzale insieme; vengono realizzate

esercitazioni pratiche, sia individuali che di gruppo.

Non sono inclusi gli abbonamenti ai servizi Premium di Linkedin Sales Navigator.