LNKN-2 - Linkedin Social Selling - fai decollare le tue vendite! (2° livello)

Linkedin - Linkedin - Content Strategy

Durata:	Lingue:	Certificazione:
1 Giorno	**Italiano**	**-**

Descrizione del corso

Grazie al **corso LinkedIn Social Selling** imparerai a compilare ed ottimizzare il tuo profilo, far crescere il tuo network, pubblicare contenuti interessanti e di aiuto alla tua rete, interagire con i contenuti altrui e capirai come costruire relazioni con i tuoi collegamenti. Ti stai chiedendo se fare LinkedIn marketing vale il tuo tempo? Vuoi scoprire come fare LinkedIn marketing con efficacia? LinkedIn è uno strumento B2B potente ed efficace, che può aiutarti a dare slancio alla tua attività di marketing e vendita. Possiamo ormai definire LinkedIn **il social media B2B per eccellenza**. Con la giusta strategia di marketing, ma soprattutto con una strategia efficace di social selling, LinkedIn può aiutarti ad incrementare l'autorità del tuo brand e supportare le vendite.

Programma

- Imparerai i pilastri fondamentali del Social Selling per aumentare le vendite ed espandere la tua rete di contatti;
- A creare l'identikit perfetto del tuo cliente ideale;
- Pianificare e realizzare campagne di acquisizione clienti basate su dati reali;
- A capire Sales Navigator per creare connessioni con i contatti che contano;
- A seguire i tuoi lead e a creare un sistema di interazioni efficaci e di valore;
- A costruire relazioni forti basate sulla fiducia;
- A capire il ruolo dell'advertising per la lead generation;
- A misurare i risultati delle tue azioni.

Il corso ha una formula teorico ed esperienzale insieme; vengono realizzate esercitazioni pratiche, sia individuali che di gruppo.

Non sono inclusi gli abbonamenti ai servizi Premium di Linkedin Sales Navigator.